

# marco mion

agente presso Mion Associati

marco@mionassociati.it

---

## Summary

Mi piace lavorare, far crescere relazioni tra le persone e creare opportunità di lavoro. Mi impegno molto nelle cose che faccio e mantengo sempre la calma, anche nei momenti più impegnativi di ogni giorno. Desidero sentirmi stimolato ed eccitato nel realizzare i miei progetti, la mia flessibilità mi ha sempre aiutato muovermi in ogni ambiente con disinvoltura e sicurezza. La ricerca di migliorare la qualità della mia vita mi porta a considerare sempre opportunità ed occasioni di cambiamento. Durante questi anni ho collaborato con molte aziende raggiungendo, a volte traguardi importanti e di reciproca soddisfazione, a volte invece un meno, lasciando in ogni caso comunque sempre porte aperte e disponibilità.

Specializzazioni: Sono introdotto nelle rivendite di materiali edili nei grossisti di cartongesso e conosco bene il mercato dell'edilizia grazie al paziente e costante lavoro che ho svolto in 26 anni di attività. Nel 1994 ho iniziato a rappresentare la ditta Eclisse e insieme abbiamo costruito una realtà consolidata nel nostro territorio che oggi rappresenta la mia realtà più importante. Nei primi anni di lavoro, mi sono occupato anche di software, di automobili, e di prodotti alimentari.

---

## Experience

agente di commercio at Mion & Associati sas di Mion Marco

2000 - Present

La Mion & Associati è la società fondata nel 2000 attraverso cui gestisco il mio lavoro di agente di commercio e che ho costruito in questi anni assieme a mia moglie De Rossi Anna.

agente di commercio at Eclisse s.r.l.

May 1994 - Present

Mi occupo della vendita dei controtelai per porte scorrevoli a scomparsa presso i rivenditori di materiali edili e grossisti specializzati nel cartongesso curando, su richiesta del cliente in casi particolari, anche l'assistenza in cantiere.

agente di commercio at Ravasi s.r.l.

1991 - Present

La vendita dei casellari postali è stata la mia prima opportunità di entrare nel mercato dell'edilizia. Nel 1991 non c'era molto da fare, ma nel tempo anche questo articolo ha trovato il suo spazio e mi ha permesso di accumulare esperienza in questo settore diventando un riferimento per i miei

clienti. In questi anni ho collaborato con la Zwick, la Taiettimailbox e attualmente con la società Ravasi di Monza.

agente di commercio

2008 - October 2013 (5 years 10 months)

Ho lavorato 5 anni per la Polymaxacciai occupandomi dello sviluppo della provincia di Treviso con le canne fumarie in acciaio inox nei magazzini edili.

area manager nord est at Delcam

1997 - 2000 (4 years)

Mi sono occupato della vendita di prodotti software CAD CAM nell'area nord est presso aziende specializzate nella costruzione di stampi nel settore auto, calzature, accessori moda, occhialeria; ho partecipato a fiere internazionali, ho seguito i benchmark per i clienti e ho viaggiato spesso in Inghilterra per partecipare agli incontri internazionali dei partner.

tuttofare

1991 - 1997 (7 years)

Nei miei primi anni di attività di agente di commercio ho fatto molti lavori per finanziare la mia impresa. Sono stato gelataio in una gelateria in Germania, cameriere, venditore di auto usate, giardiniere, venditore di oggetti promozionali, alimentarista, aiuto cuoco e animatore in villaggio turistico come insegnante di canoa e animatore chitarrista.

---

## Education

Gruemp

gestione relazioni umane e motivazione personale, 2002 - 2017

Istituto per il commercio Fabio Besta Tv

contabilità, contabilità d'azienda, 1985 - 1989

---

marco mion

agente presso Mion Associati

marco@mionassociati.it

---



Contact marco on LinkedIn